



Ionut - Laurentiu Costache

📍 **Adresă:** Strada Petru Rares, Nr. 1, Oras Titu, Jud Dambovita, Titu, România

✉ **E-mail:** laurentiui_costache@yahoo.com ☎ **Număr de telefon:** (+40) 0766315069

♂ **Gen:** Masculin **Data nașterii:** 26/03/1981 **Cetățenie:** română

DESPRE MINE

Sunt o persoană cu gândire analitică, serios, responsabil și perseverent, îmi place foarte mult să discut cu oamenii din jurul meu, am abilități bune de comunicare și negociere, ceea ce mă face să obțin de multe ori ceea ce îmi propun, sunt inovator și urmăresc întotdeauna să ies din tipare și să îmi dezvolt abilitățile de conducere și organizare.

EDUCAȚIE ȘI FORMARE PROFESIONALĂ

[30/09/2002 – 29/06/2006] **Economist**

Academia de Studii Economice - Bucuresti, Facultatea de Management Economic

Adresă: Bucuresti, Bucuresti, România

[31/08/1995 – 14/06/2009]

Liceul Militar "Dimitrie Cantemir" - Breaza

Adresă: Breaza, România

COMPETENȚE LINGVIS- TICE

Limbă(i) maternă(e): Romana

Altă limbă (Alte limbi):

Engleza

COMPREHENSIUNE ORALĂ A2 CITIT A2 SCRIS A2

EXPRIMARE SCRISĂ A2 CONVERSAȚIE A2

EXPERIENȚA PROFESIO- NALĂ

[01/06/2022 – În curs] **General Manager**

S.C. NO NAME GLOBAL S.R.L.

Localitatea: BUCURESTI

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

- Companie axata pe inchirierea si subinchirierea bunurilor imobiliare proprii sau inchiriate

[14/02/2022 – În curs] **Administrator societate comerciala**

S.C. NO NAME EXPERT LOGISTICS S.R.L.

Localitatea: BUCURESTI

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

- Companie de transport si curierat

[31/08/2006 – 01/06/2022] **General Manager**

S.C. TICKET CURIER S.R.L.

Localitatea: BUCURESTI

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

- Am infiintat si dezvoltat prima companie de curierat din Romania axata exclusiv pe transportul tichetelor de masa folosite. Activitatea noastra consta in colectarea tichetelor de masa folosite, conform contractelor, de la diversi retaileri locali si internationali precum "Kaufland Romania", "Carrefour Romania", "Penny Market", si transportul acestora catre unitatile emitente de tichete de masa (Edenred, Sodexo, Up Romania) pentru a fi decontate.

[31/08/2004 – 30/04/2006] **Area Sales Manager**

G.F.S. SERVICES ROMANIA S.R.L. - S.C. TICHET PLUS SERVICES S.R.L.

Localitatea: BUCURESTI

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

- Crearea si coordonarea unei echipe de vanzari, formata din agenti de teren si agenti de "tele sales", responsabile atat cu afilierea societatilor comerciale, care activau in domeniul retailului "food" si "non-food", la rețeaua de unitati colaboratoare Tichet Plus, cat si cu vanzarea tichetelor de masa catre societatile comerciale care ofereau acest tip de beneficiu propriilor salariati.
- Stabilirea si urmarirea targetului de vanzari.
- Stabilirea de sedinte de vanzari si verificarea rapoartelor zilnice.
- Vanzarea de tichete de masa (Tichet Plus) catre companii cu un numar mai mare de 100 de salariati.

[01/02/2005 – 01/03/2006] **Unit Manager**

Interamerican Insurance Company

Localitatea: Bucuresti

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

- Crearea si coordonarea unei echipe de agenti de asigurari
- Vanzarea de asigurari auto, de sanatate si de viata catre companii.

[31/10/2003 – 31/08/2004] **Area Sales Coordinator**

S.C. OVERSEAS GROUP IMPEX S.R.L.

Localitatea: Bucuresti

Țara: România

Principalele activități și responsabilități :

- Administrarea și dezvoltarea portofoliului de clienți;
- Prezentarea, promovarea și vânzarea produselor, "Baneasa", "Excelent" și "Scandia", în conformitate cu standardele și politicile comerciale ale companiei;
- Prospectarea pieții pentru identificarea potențialilor clienți.
- Preluarea comenzilor și onorarea lor către clienți.
- Atingerea targetului de vânzări lunar și anual stabilit.

COMPETENȚE DIGITALE

Competențele mele digitale

Microsoft Word Microsoft Excel Power Point | Navigare Internet